



BIENVENIDO!

Gracias por su interés en nuestro Programa de Franquicias de la Marca YES KIOSCOS UNICOS, un exitoso concepto de comercialización de una amplia variedad de productos de kiosco, almacén, tabaquería, bebidas y otros productos de conveniencia, en formato de kioscos integrales.

Esta Presentación Comercial lo ayudará a conocer más sobre nuestra propuesta de negocio, que hemos diseñado para establecer una relación ganar — ganar con nuestros socios estratégicos en Argentina y el exterior de nuestro país.

Más allá de sus contenidos, siempre puede contactarnos de manera directa, en forma personal, por mail o por teléfono, y gustosamente trataremos de brindarle las aclaraciones o informaciones adicionales que pueda requerir.

Esperamos contarlo entre nuestros franquiciados!

El Equipo de YES KIOSCOS UNICOS

UN CONCEPTO DIFERENTE

Nuestros **kioscos integrales** se distinguen de la competencia porque ofrecemos una variedad de productos y rubros que excede la oferta tradicional. Así, **cada punto de ventas permite un abastecimiento completo de productos** de kiosco, almacén, tabaquería, vinos y otras bebidas alcohólicas, artículos de perfumería y tocador y productos de conveniencia.

Otro aspecto particular de nuestros locales es la **estética y la luminosidad,** como también la amplitud de los espacios. Nuestros **equipos e instalaciones son provistos en préstamo sin cargo** por nuestros proveedores. Esto permite reducir considerablemente la inversión inicial del negocio.

En la mayoría de nuestros kioscos ofrecemos el servicio de mesas (aunque sin servicio de atención, sino que es autoservicio) y sillas e instalaciones de televisores con Direct TV (HD), brindando un servicio diferencial.

Muchos de nuestros locales atienden las 24 horas.











- 1. Amplitud horaria (incluidos locales con atención las 24 horas)
- 2. Modelo de negocio de fácil manejo y alto impacto
- 3. Economías de escala con costos más bajos de aprovisionamiento
- 4. Cadena con imagen y procedimientos corporativos
- 5. Oferta de tabaquería de alta calidad con gran cantidad de productos
- 6. Ubicaciones estratégicas de los locales
- 7. Variedad de productos ofrecidos en amplia variedad de líneas
- 8. Imagen de local luminosa y cuidadosamente desarrollada
- 9. Nuestro sistema de gestión de puntos de venta
- 10. Fuerte reconocimiento de nuestra marca

VISIÓN Y MISIÓN



Nuestra VISIÓN

Estamos en el mercado para proveer una amplia variedad de productos de calidad y un servicio rápido y seductor para nuestros clientes, capacitando adecuadamente a nuestro personal y así brindar una buena atención y que el cliente se sienta satisfecho.

Nuestra MISIÓN

Queremos lograr un crecimiento rentable inspirando confianza a nuestros colaboradores para que puedan liberar su talento y así lograr sinergia entre nuestros colaboradores, proveedores y clientes.



QUE ES UNA FRANQUICIA?



La franquicia es una moderna forma de expansión por la cual una empresa (franquiciante) otorga a un tercero (franquiciado) el derecho de vender productos o servicios bajo su marca y formato de negocio, y a trabajar bajo su imagen y sistema de operaciones, por su propia cuenta y riesgo. Así, usted comparte el **uso de marca, recibe asistencia técnica continua, una imagen y formato comercial,** pero es el **dueño de su propio negocio**!



NUESTRA FRANQUICIA



Ofrecemos una franquicia de **baja inversión**, lo que se posibilita porque nuestros proveedores nos entregan en **préstamo sin cargo la mayor parte de las instalaciones y equipamientos** del local.

Ofrecemos un negocio rentable porque tenemos **excelentes márgenes comerciales**, basados en las economías de escala que manejamos, al ser la red líder en Mendoza en kioscos integrales.

Ofrecemos **facilidad de manejo comercial**, al tener totalmente procedimentado, paramatrizado y automatizado cada aspecto operativo de nuestros locales.

Ofrecemos un **negocio seguro**, ya que se opera con mínima dotación de personal, orientados a un **mercado en constante crecimiento**, con una **oferta amplia de productos y ventajas diferenciales** en todos los aspectos.



SUMARSE A NUESTRA
RED ES UNA
EXCELENTE
OPORTUNIDAD DE
NEGOCIO!!!



INVERSION INICIAL

RA CIVIL E INS	TALAI (VALORES ESTIMADOS VARIABLES SEGÚN SUPERFICIE Y ESTAD	10)					
1.1	Acondicionamiento de salón de ventas (incluye artículos de iluminación y cartelería)	1	\$ 100.000	\$ 100.000		\$21.000	\$ 121
1.2	Climatización (Acondicionador York 1500 Fr)	1	\$ 70.000	\$ 70.000		\$14.700	\$ 84
1.3	Heladera Exhibidora	1	\$ 65.000	\$ 65.000		\$13.650	\$ 78
1.4	Lector de Barras	1	\$ 2.900	\$ 2.500 \$ 30.000		\$525	\$3
1.5	Computadora e Impresora Fiscal Flete de Heladera	1	\$ 30.000 \$ 7.000	\$ 30,000 \$ 7,000		\$6.300	\$36 \$8
1.6	Gastos Varios - imprevistos - otros	1	\$ 20.000	\$ 7.000 \$ 20.000		\$1.470 \$4.200	\$ 24
1.1	Gastos valios - Imprevistos - otros	<u> </u>	UB-TOTAL		217.		
		5	OR-IOIAL	294.500		61.845	356.
OCK INICIAL							
2.1.	Stock Inicial	1	\$ 500.000	\$ 500.000	21%	\$105.000	\$ 605
	<u> </u>	S	UB-TOTAL	\$ 500.000		\$ 105.000	\$ 605.
GALES							
3.1	Derecho de Otorgamiento de Franquicia	1	\$ 200.000	\$ 200.000	21%	\$42.000	\$ 243
3.2	Costos legales y honorarios de comercialización de franquicias	1	\$ 60.000	\$ 60.000	21%	\$12.600	\$ 72
		S	UB-TOTAL	\$ 260.000		\$ 54.600	\$ 314.
	TOTALES (sin incluir costos de entrada al inmueble)			\$ 1.054.500		\$ 221.445	\$ 1.275.
OSTOS DE ENTR	RADA AL INMUEBLE Y HABILITACION COMERCIAL						
4.1	Comisión Inmobiliaria	1	\$ 44.400	\$ 44.400	21%	\$9.324	\$ 50
4.2	Otros costos y contribuciones iniciales	1	\$ 20.000	\$ 20.000	21%	\$4.200	\$ 24
4.3	Mes de Depósito de Garantía	1	\$ 37.000	\$ 37.000	0%	\$0	\$ 37
4.4	Sellado de Contrato (a cargo del locatario)	1	\$ 7.992	\$ 7.992	0×	\$0	\$7
		S	UB-TOTAL	\$ 109.392		\$ 13.524	\$ 122
		S	TOTAL	\$ 109.392 1,163.892	20%	\$ 13.524	\$ 122



RENTABILIDAD ESTIMADA

EBITDA 1º Año			
Ventas	9.960.000	100%	
Costos variables	7.079.545	71%	
Utilidad Bruta	2.880.455	29%	
Costos Fijos	1.083.840	11%	
Remumeraciones	696.000	7%	
Utilidad Neta Antes de Impuestos	1.100.615	11%	
Resultado Operativo Mensual Promedio	91.718		
nesaltado operativo mensaar i fornedio			

[&]quot; Gananciar antos do Intorosos, Impuesta a las Ganancias, Doprociación y Amartización do Invorsión Inicial.

EBITDA 2º Año			
Ventas	10.956.000	100%	
Costos variables	7.730.456	71%	
Utilidad Bruta	3.225.544	29%	
Costos Fijos	1.083.840	10%	
Remuneraciones	696.000	6%	
Utilidad Neta Antes de Impuestos	1.445.704	13%	
Resultado Operativo Mensual Promedio	120.475		

Gananciar antor do Intororor, Impuorta a lar Gananciar, Doprociación y Amartización do Invorsión Inicial.

EBITDA 3º Año			
Ventas	12.051.600	100%	
Costos variables	8.503.501	71%	
Utilidad Bruta	3.548.099	29%	
Costos Fijos	1.083.840	9%	
Remuneraciones	696.000	6%	
Utilidad Neta Antes de Impuestos	1.768.259	15%	
Resultado Operativo Mensual Promedio	147.355		

[&]quot; Gananciar antor do Intororor, Impuerta a lar Gananciar, Doprociación y Amartización do Invorrión Inicial.

EBITDA 4º Año			
Ventas	13.256.760	100%	
Costos variables	9.353.851	71%	
Utilidad Bruta	3.902.909	29%	
Costos Fijos	1.083.840	8%	
Remuneraciones	696.000	5%	
Utilidad Neta Antes de Impuestos	2.123.069	16%	
Resultado Operativo Mensual Promedio	176.922		

Gananciar antor de Intererer, Impuerto a lar Gananciar, Depreciación y Amortización de Inverzión Inicial.



INDICADORES ECONOMICOS

INDICADORES ECONOMICOS	
Período de Recupero de la Inversión (meses)	13
R.O.I.	453%
Impacto del Alquiler S/ Facturación.	4%
Impacto de las Remuneraciones s/facturación:	7%
VAN 48,00%	1.227.746
T.I.R.	109%





✓ Exigimos un gerenciamiento activo y comprometido
 ✓ Carácter emprendedor
 ✓ Alta sensibilidad hacia el cliente y vocación comercial

Competencias Obligatorias

- Solvencia económica y moral.
- Vocación de servicio.
- Disciplina y liderazgo.
- Orientación al Logro.
- Comunicación efectiva.
- Disposición para el trabajo en equipo.
- Calidad crediticia.
- Capacidad de seguir estándares.

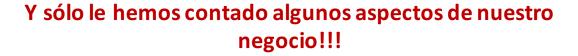
Competencias Deseables

- Conocimientos administrativos.
- Disposición a la tecnología.
- Capacidad de trabajo bajo presión.
- Persistencia.
- Feeling de mercado.
- Capacidad de asumir riesgos.
- Capacidad para el desarrollo de relaciones interpersonales.

DENOMINACION COMERCIAL	YES KIOSKOS UNICOS
RUBRO:	Kiosko
PAIS DE ORIGEN	Argentina
Derecho de Franquicia	\$ 200.000
Costos Legales y comisión	\$ 60.000
Stock Inicial	\$ 600.000
Instalaciones y Equipamientos	\$ 356.000
Recupero de Inversión	12,5 meses
Regalias	3% s/ventas
Fondo de Publicidad	0%
INVERSION TOTAL	\$ 1.400.000-
Mail	info@franquiciasmendoza.com
CONTACTO EN MENDOZA	Nicolás Suraci/ Juan Manuel Contreras



FICHA TECNICA





Como se imaginará, la restante información es confidencial. Por eso, lo invitamos a que nos contacte y personalmente continuaremos explicándole sobre nuestra franquicia

Lo invitamos a contactarse con nuestros representantes comerciales! Ellos le brindarán mucha información importante sobre nuestra propuesta

Escribir a: Nicolás Suraci o Juan Manuel Contreras info@franquiciasmendoza.com
O puede llamarlo a su celular! 2615398070

Esperamos su contacto!!!